

Brand Building

Мы верим в силу креатива, **аналитики**, **брендинга**, SMM и маркетинга. Это философия нашего агентства объединять стратегию, идеи и точные данные, чтобы создавать сильные бренды, выстраивать долгосрочную коммуникацию и **добиваться измеримых результатов**.

2026

#2026

#MarketingAgency

#BrandBuilding

 6+ стран 2018 Full-cycle

Мы маркетинговое агентство полного цикла, работающее с 2018 года. Реализовывали проекты на рынках США, России, Литвы, Дубая, Узбекистана и Турции. Объединяем креатив, аналитику и стратегию, чтобы создавать решения, которые усиливают бренд и дают измеримый результат. Сильны в digital-маркетинге, SMM, брендинге, исследовании рынка и запуске продуктов.

 digital-marketing branding SMM

BrandBuilding

#SMM

#Digital-marketing

#Worldwide

Мы сотрудничаем с локальными и международными брендами, работая как с B2B, так и с B2C-проектами.

Среди наших клиентов:

Средний и крупный бизнес



Компании из сфер retail, медицины, образования, недвижимости, e-commerce, HoReCa и услуг



Личные бренды и проекты, которым важны рост, узнаваемость и системный маркетинг



BrandBuilding

#B2B

#e-commerce

#retail

#HoReCa

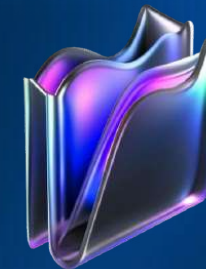
Рост

- Лиды
- Продажи
- Масштабирование



Бренд

- Упаковка
- Узнаваемость
- Позиционирование



Стратегия

- Анализ рынка
- Конкурентов
- Запуск продуктов



BrandBuilding

#brand

#analizing

#strategy



Как Мы Работаем



Бриф
погружение



Анализ ниши
и задачи



Разработка
стратегии



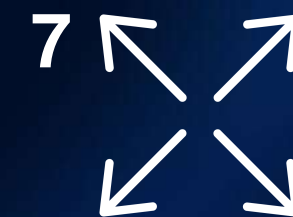
Подготовка креативов
и воронок



Запуск рекламы
продвижения



Аналитика и
оптимизация



Масштабирование

BrandBuilding

#Brief

#developing

#creatives



CHIG'ATOY

Переупаковка позиционирования и рост посещаемости ТРЦ

Задача:

Увеличить посещаемость торгово-развлекательного центра, сделать его более привлекательным для семейной аудитории и стимулировать продажи внутри ключевых категорий.

Решение:

- Исследовали поведение посетителей внутри ТРЦ
- Улучшили навигацию, чтобы сделать пространство более удобным и понятным
- Предложили позиционирование Chigatoy как семейного ТРЦ
- Разработали идею регулярных детских мероприятий и шоу-программ
- Выбрали social media как основной канал продвижения

Результаты:

400%

Рост рекламного охвата

30%

Рост посещаемости ТРЦ

25%

Рост продаж детских товаров

BrandBuilding

#solution

#mall

#Кейсы

#Statistics



Оптимизация воронки и **снижение стоимости** привлечения

Задача:

Увеличить продажи, повысить эффективность маркетинга и снизить стоимость привлечения клиентов.

Решение:

- разработали стратегию лидогенерации через социальные сети
- сегментировали целевую аудиторию
- протестировали несколько рекламных гипотез и оставили самые результативные
- внедрили автоворонки для прогрева и обработки заявок
- выстроили более эффективное взаимодействие между маркетингом и отделом продаж.

Результаты:

35% Снижение стоимости
лида

20% Снижение стоимости
привлечения клиента

BrandBuilding

#solution

#Statistics

#Кейсы

skypark!

Самый большой космический парк в Центральной Азии

Задача:

Обеспечить сильный запуск проекта, быстро повысить узнаваемость бренда, привлечь семейную аудиторию и сформировать высокий интерес в первые недели после открытия.

Решение:

- Разработали уникальные креативы для семейной и подростковой аудитории.
- Запустили рекламные кампании в Instagram Ads с геотаргетингом на Ташкент и ближайшие регионы.
- Оптимизировали кампании на вовлечённость и бронирование билетов через Instagram.

Результаты:

+75% Рост
вовлечённости

- высокий интерес к бренду в первые недели запуска
- заметный приток семейной аудитории
- рост посещаемости и узнаваемости проекта

BrandBuilding

#solution

#Statistics

#Кейсы

VOKEBOWL

Локальное продвижение с фокусом на ближайшую аудиторию

Задача:

Сделать так, чтобы о Wokebowl узнали люди, которые живут, работают или регулярно бывают рядом с точками продаж.

Решение:

- Запустили таргетированную рекламу на широкую аудиторию с точным гео-таргетингом по ключевым локациям: Ойбек, Мирабад, Нукусская улица, Ц-1.
- Подготовили яркие и аппетитные креативы, которые сразу передавали продукт и вызвали желание попробовать.
- Получили живой отклик аудитории: пользователи сохраняли рекламу, отмечали друзей и интересовались локацией.
- После первого отклика усилили кампанию через ретаргетинг, lookalike-аудитории и продвижение доставки.

Результаты:

+40% Продаж через агрегаторы
Yandex Eats, Uzun Tezkor и Wolt

+30% Продаж
на месте

- рост локальной узнаваемости бренда
- высокая вовлечённость аудитории

BrandBuilding

#solution

#Statistics

#Кейсы



Рост digital-присутствия и поддержка новых направлений бренда

Задача:

Увеличить присутствие Paynet в социальных медиа, усилить узнаваемость бренда и обеспечить эффективционный запуск новых направлений: Paynet Gold, Paynet Crypto и Paynet Halls.

Решение:

- Провели глубокий анализ аудитории
- Разработали стратегию продвижения под разные задачи бренда
- Настроили рекламные кампании с фокусом на рост подписчиков, охват и узнаваемость
- Обеспечили digital-поддержку новым продуктовым направлениям в media

Результаты:

+30 000

Подписчиков

-45%

Стоимость подписчика

11+ млн

Пользователей в охвате

BrandBuilding

#solution

#Statistics

#Кейсы

Нам доверяют:



BrandBuilding

#trust

#companies

Почему выбирают нас?

Мы подходим к маркетингу не как к набору услуг, а как к инструменту роста бизнеса.

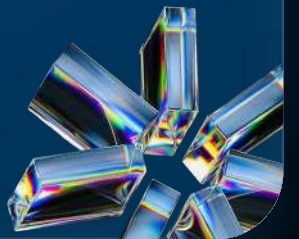
Работаем на измеримый результат, а не на формальные показатели



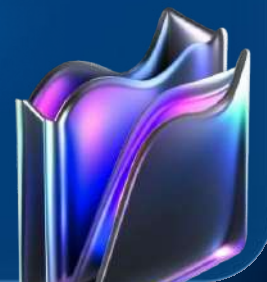
Совмещаем стратегическое мышление, креатив и performance-подход



Умеем выводить проекты на рынок с нуля и масштабировать действующие



Понимаем специфику локального рынка и особенности поведения аудитории



Выстраиваем прозрачную коммуникацию и понятную систему отчётности



Объединяем в одной команде экспертизу в продвижении, аналитике, контенте и брендинге



BrandBuilding

#trust

#why us?

Формат работы

Мы работаем **в разных форматах** - в зависимости от целей, этапа проекта и задач бизнеса.

На ежемесячной основе - когда бизнесу нужен системный маркетинговый партнёр

Под запуск продукта - когда важно грамотно выйти на рынок и быстро набрать обороты

Через аудит и стратегию - когда нужно понять, что мешает росту и как двигаться дальше

Группы услуг

Наименование услуги

Стоимость разовой услуг

Performance Marketing

таргетированная реклама, google ads, telegram ads, аналитика рекламных кампаний

от 19 500 000 сум

Strategy & Research

анализ рынка, анализ конкурентов, стратегия выхода на рынок, позиционирование маркетинговая стратегия

от 36 000 000 сум

Branding & Packaging

брендинг, фирменный стиль, tone of voice упаковка продукта / бизнеса, презентационные материалы

от 36 000 000 сум

Creative & Content

SMM продвижение, контент-стратегия, визуалы, креативы, продакшн

от 35 000 000 сум

PR and UGC content

написание статей в СМИ, поиск блогеров и мини инфлюенсеров для повышения узнаваемости

от 10% от бюджета



Готовы обсудить **ваш** проект?

Поможем оценить текущий маркетинг, найти точки роста и предложить решение, которое будет работать под задачи вашего бизнеса.

Обсудим:

- продвижение вашего проекта
- стратегию под вашу нишу
- аудит текущего маркетинга
- запуск новых направлений и продуктов

Контакты:

+998 (33) 591-91-91

ibragim@brandbuilding.uz

brandbuilding.uz